

САМАЯ МУЖЕСТВЕННАЯ ДАТА



Не будем сейчас комментировать перенос Дня защитника Отечества — это не народное желание и пожелание. Абсолютное большинство из нас отмечают 23 февраля, зная, что этот день всецело принадлежит мужчинам. Практически все они были в статусе армейцев, защищая нас и Родину в военное и мирное время. Не сказать им «спасибо» мы просто не можем. А потому громко говорим слова благодарности всем бывшим и настоящим воинам, желаем им здоровья, удачи, сил и выдержки. И требуем особого отношения к женской половине! За это мы гарантируем вам, дорогие мужчины, нашу любовь.



№ 12 (6113)
Четверг
19 лютого 2009 року

МОТОР СІЧ

ВИДАЄТЬСЯ З ЧЕРВНЯ 1929 РОКУ

Громадсько-політична газета акціонерного товариства «Мотор Січ»

НОВОСТИ ЗАПОРОЖЬЯ

Горожане требуют навести порядок

НА ДНЯХ в ДК «Орбита» запорожцы собрались на общественные слушания по дифференцированным тарифам на содержание жилья и придомовых территорий. Практически все участники собрания были убеждены в том, что внедрение дифтарифов обернулось против горожан.

Сегодня получить не только достоверную, но какую бы то ни было, информацию о работе ЖКХ практически невозможно. Ни старший по дому, ни руководитель ОСМД не участвуют в подписании актов выполненных работ. С ними не согласовываются дополнительно планируемые работы. И это подтверждает неправильную организацию работы ЖЭКов. Участники собрания приводили вопиющие примеры приписок, завышение объемов выполненных работ, что резко снизило семейные бюджеты.

Принята резолюция: до 1 марта этого года всем ЖЭКам города привести в соответствие с реальностью площадь придомовых территорий; обеспечить участие в финансировании затрат по содержанию дома и придомовой территории всех арендаторов и владельцев нежилых помещений пропорционально занимаемой ими площади; пересмотреть решение о введении абонентской платы за отопление.

Власти должны обязать ЖЭКи ежемесячно, не позднее 5 числа, размещать в подъездах всех домов, находящихся на балансе ПРЭЖО, информацию для жильцов о затратах на содержание и выполненных в предыдущем месяце в доме и придомовой территории работах, их стоимости и затратах на один квадратный метр жилья. Несоблюдение этого требования должно повлечь за собой отстранение от занимаемой должности.

Еще недавно ЗЭРЗ работал с прибылью

БОЛЕЕ двух с половиной рабочих Запорожского электровозоремонтного завода со 2-го по 17 февраля вынуждены были уйти в отпуск за свой счет, так как «Укрзалізниця» — основной поставщик заказов — задолжала предприятию 64 миллиона гривен.

ЗЭРЗ — единственный завод в Украине по ремонту электровозов — является стопроцентно государственным предприятием. Еще в прошлом году «Укрзалізниця» перестала платить ему по счетам за уже выполненные работы. Сейчас на территории завода находится 11 электровозов, требующих ремонта. Однако, средств на запуск производства нет. В условиях, когда все дорожает, «Укрзалізниця» требует снижения цен на ремонт локомотивов на 8%. Если ничего не изменится, то работникам будет предложено взять тарифные отпуска. А пока отсутствие средств и грамотных управленческих решений у «Укрзалізниця» ставит под угрозу существование предприятия.

САМ УШЕЛ?

Пинзеник больше не министр

НЕ ЧАСТО в отставку министры уходят добровольно. Виктор Пинзеник это сделал. Вот только добровольно ли? Скорее всего потому, что он, хотя и сердечно-белой и помаранчевой политической окраски, все же опытный профессионал. А потому отлично видел и прекрасно понимал, какая отвратительная и аморальная финансовая тенденция господствовала в Кабмине, буквально толкающего Украину к дефолту и экономической пропасти. Пинзеник пытался объяснить, протестовать, аргументировать...

Увы! Премьер не захотела услышать, точнее, увидеть очевидное.

Ну, а мы с вами? Видим?

Мы-то видим. Ощущаем. Практически стоим на краю...

КРИЗИС

ГОСКОМСТАТ:

темпы промпроизводства снизились на 34%

ТЕМПЫ падения промышленного производства в Украине в январе 2009 года по отношению к аналогичному периоду прошлого года ускорились до 34,1%, — об этом сообщил Госкомстат.

По его данным, по сравнению с 26,6% в декабре, 28,6% — ноябре и 19,8% — в октябре 2008 года промпроизводство в Украине в январе упало на 34,1%.

По отношению к декабрю прошлого года промпроизводство в Украине в январе уменьшилось на 16,1%.

Как сообщалось, объем промышленного производства в Украине в 2008 году по отношению к предыдущему году сократился на 3,1%, тогда как в 2007 году его рост составил 10,2%.



СЕ ЛЯ ВИ ПО-УКРАИНСКИ

Сколько мы переплачиваем в супермаркете?

Супермаркет — это не только место, где можно быстро и удобно купить нужный товар, но и весьма выгодный бизнес. Цена товара на полке супермаркета минимум вдвое выше отпускной цены производителя. И оплачиваем неумные аппетиты торговцев мы с вами.

Интернет-газета «СЕЙЧАС» уже писала о том, что большие магазины притягивают не только культурой обслуживания и грандиозным ассортиментом товаров. Сервис супермаркета построен на психологии покупателей. Размещение товаров на полках, освещение, запахи, музыка — все способствует тому, чтобы покупатель вышел из магазина с изрядно опустевшим кошельком.



Отдельная история — цена товаров. И речь идет вовсе не о 20%-й торговой наценке — аппетиты у хозяев торговых точек куда более впечатляющие! Недавно мне в руки попал документ, в котором подробно описаны условия сотрудничества одного провинциального (!) супермаркета с поставщиками. И я вам скажу — условия договора просто варварские, и это еще мягко говоря!

Начнем с «билета за вход», ведь поставщику попасть в супермаркет бесплатно невозможно! «Дополнительные финансовые условия» индивидуальны для разных товаров и зависят от самых разных факторов — известности товара, уровня спроса, доходности от реализации. В зависимости от этих условий цена «за вход» колеблется от нескольких сот до нескольких тысяч долларов.

Впрочем, плата «за вход» в данном случае вовсе не означает, что поставщик может «войти». Потому что существует такая статья договора, как «Аренда». И, надо сказать, бесплатно супермаркет не сдаст вам ни пяди «родной земли», даже если формально вы уже «вошли». И так, договором предусмотрена плата за аренду стойки, аренду поддона, аренду торца, аренду прикассовой зоны, аренду холодильника, а, кроме того, «аренду присутствия позиции». Но и все это вместе взя-

тое вовсе не означает, что товар поставщика расположится на полке «согласно купленному билету». Знающие люди утверждают, что чуть ли не ежедневно в супермаркеты приходят мерчендайзеры крупных концернов, которые так и норовят занять «чужое место». Так что поставщику придется позаботиться еще и о штате сотрудников для тотального контроля за тем, где именно стоит его продукция, иначе она окажется задвинутой далеко и надолго.

О том, что поставщик (или производитель) должен оплатить борды и баннеры, дегустации, участие в акциях вроде «Открытие нового супермаркета» или «День сети», а также свое обязательное присутствие в буклетах супермаркета, и говорить как-то неудобно. В самом деле, кто же за это будет платить? Но и это еще не все.

Поставщик должен перечислять продавцу определенный процент от продажи за месяц, за квартал и за год. Кроме того, договором предусмотрены всевозможные штрафы или, как они мягко названы, «компенсации» — за недопоставку товара на открытие нового магазина сети, за нарушение графика периодичности доставки, за уведомление изменения ассортиментного ряда и т. д. При этом супермаркет оставляет за собой право переводить деньги за проданный товар через два месяца, а то и больше. Таким образом поставщики фактически на свои деньги беспроцентно кредитуют торговые сети, но и этого торговцам мало. По крайней мере, они не устают заявлять о своих многомиллионных убытках и утверждают, что без рефинансирования не выживут.

Но вернемся к нашему договору. Необычайно порадовали пункты статьи «Маркетинг». Не мудрствуя лукаво, маркетологи супермаркета включили в договор обязательные (!) подарки себе, любимым, на День фирмы, День магазина и на Новый год.

Приблизительные расчеты показали, что если строго действовать всем пунктам договора, то у поставщика не будет не только прибыли, но и дохода! Скажем, стоимость входа в столичные супермаркеты («входной билет» плюс маркетинговый бюджет на год) исчисляется сотнями тысяч гривен. Выход у поставщика один — поднять отпускную цену, скажем, вдвое. Это позволит удовлетворить аппетиты продавца и остаться на плаву производителю. В общем, в выигрыше окажутся все!..

Что? Вам показалось, что здесь забыли о потребителе? Да что вы, господа! Не забыли, конечно. Потребителю во всей этой круговерти уготована самая важная миссия — заплатить за все из собственного кармана...

Наталья Мичковская

Едоки, это вам!

С февраля в Украине подорожает хлеб. Пекари планируют повысить цены на 7-15%. Своё намерение они объясняют необходимостью возвращать валютные кредиты, а также подорожанием энергоресурсов и сырья.

Первыми повысили стоимость своей продукции в компании «Крымхлеб». Один из крупнейших производителей хлебобулочных изделий в Киевской области — ГК «Агротехпроект» — идет по этому же пути.

Аналитики рынка уверены, что такое подорожание стоило ожидать уже давно. Вся проблема — в долларе и газе.

Вместе с тем в Украине растет цена на свинину для переработчиков. Сейчас цена мяса в живом весе составляет около 20 гривен за килограмм. Для сравнения: в конце прошлого года (в пик предпраздничной продажи мяса и мясopодуктов) этот показатель не превышал 18 гривен. Эксперты рост цен объясняют дефицитом мясного сырья на рынке.

В Запорожье пытались ввезти 40 тонн незаконного куриного мяса

Два факта незаконного ввоза куриной мясной продукции на территорию региона предотвратила Запорожская таможня на протяжении 2008 года.



Проверка установила, что мясная продукция ввозилась незаконно, с неверными счетами по стоимости, которые были указаны в документах. Первый раз таким образом пытались ввезти более 20 тонн куриного мяса стоимостью 55 тысяч гривен. Второй раз — более 19 тонн на сумму 45,5 тысяч гривен. В отношении лиц-нарушителей составлены протоколы, а мясо конфисковано в пользу государства, — рассказал на пресс-конференции начальник отдела дознания и производства по делам борьбы с нарушением таможенного законодательства Запорожской таможни Юрий Курочкин.

В ОБЪЕКТИВЕ – БЮРО РЕМОНТА УВТИС

РАБОТА БЫЛА, ЕСТЬ И БУДЕТ...

ПОВОДОМ для данной публикации послужила банальная причина: редакция заводской газеты оказалась без картриджей – устройств, без которых невозможно отпечатать страничку на принтере. К кому обратиться? Кто может оперативно решить эту проблему в нынешнее непростое время? Бюро по ремонту (только не удивляйтесь) электрической оргтехники УВТИС.

...ТЕМП РАЗВИТИЯ научно-технического прогресса настолько стремителен, что не успеваешь осознавать происходящие в нем изменения. Так, еще буквально вчера пишущие машинки воспринимались как нечто само собою разумеющееся. Теперь их место уверенно занял компьютер. Если кто-то полагает, что электрические печатные машинки бесследно канули в Лету, то глубоко ошибается: они и сейчас исправно продолжают нести службу. Правда, сфера их применения значительно сузилась. Любая техника, какой бы совершенной она ни была, тем не менее, выходит из строя. Как быть? Ведь нынешние ремонтные фирмы оперативно перепрофилировались и на более совершенные образцы компьютерных технологий. Вот и нашу проблему решили – заправили картриджи.

РЕМОНТОМ электрической оргтехники на «Моторе» занимается бюро, второй год возглавляемое Александром Божином. Он не новичок в данной сфере, так как сам выходец из этой группы. Работу знает досконально и в совершенстве. Его небольшой коллектив из 9-ти человек в полном объеме загружен работой. Вопрос, которым здесь встречают каждого проходящего (только не путайте с врачебным кабинетом): «На что жалуетесь?» А последняя фраза, произносимая заказчиками: «Жалоб нет». И действительно, особых претензий к работникам бюро пока что не было.

Здесь работают настоящие кудесники своего дела. Почему кудесники? Потому что даже при недостаточном финансировании в отделе находят необходимые резервы, чтобы по возможности удовлетворять потребности заказчиков. Лазерные картриджи для лазерных принтеров и МФУ здесь заправляют своими силами. На стороне эти услуги оказывают по более высоким расценкам.



Отдел прибыл как таковой не приносит. А вот экономию – значительную. За счет чего? За счет увеличения ресурса эксплуатации картриджей. Сложнее обстоят дела с обслуживанием струйных



принтеров. Но нет сомнений, что и в этом вопросе будут найдены наиболее приемлемые варианты решения проблемы.

Бюро работает спокойно и слаженно, без излишней суеты. Обстановка в коллективе доброжелательная.

Функции между работниками четко распределены. Иван Онищенко, более 20-ти лет проработавший на предприятии, занимается техническим обслуживанием копировальных аппаратов. Вместе с ним этот вид операций выполняют Зоя Журавлева и Виталий Самокиш. Все вопросы, связанные с ремонтом, решаются оперативно и качественно.

В ведении Виктора Васильцова электрические пишущие машинки. Виктор Григорьевич – специалист высочайшей квалификации и широкого профиля. Как признался сам Александр Божик, в этой области таких профессионалов, как В. Васильцов, раз-два и обчелся.

Ремонтом калькуляторов занимают-

ся Николай Авраменко и Валерий Воробьев. С пишущими машинками успешно «расправляется» Роман Семенов. За Александром Жолобовым закреплен участок покраски и ремонта.



Научно-технический прогресс стремительно вырвался вперед, но и на этом фоне труд работников бюро остается по-прежнему востребованным. Свидетельство тому – нескончаемый поток заказчиков. А это значит, что обеспеченность работой на перспективу здесь гарантирована.

Владимир ТОЛСТИКОВ

ДЕТСКИЙ МИР

Повстречались зима с весной...

ТВОРЧЕСКОМУ коллективу детского сада «Рушничок» можно удивляться до бесконечности: он буквально фантазирует новыми идеями. Только закончится один праздник, нет, чтобы почивать заслуженно на лаврах, уже обсуждают очередной утренник: какой сценарий выбрать, какие танцы лучше поставить, как декорировать зал, чтобы смотрелось оригинально и в то же время эффектно. А что за специалисты здесь работают! Им ведь цены нет: тут вам и профессионализм, и безграничная любовь к детям. Готовят утренники не только к большим знаковым праздникам, таким, как Новый год или 8 Марта, но и масштабом поменьше. Причем не только официально, но и тем, которые имеют религиозное значение. Вот один из примеров. Буквально на днях православные отмечали Сретение Господне. По народным приметам этот день — граница между зимой и весной, и от того, какой будет погода, зависит, чего ждать — оттепели или морозов. Чтобы не делать акцент на религиозной составляющей праздника и немножко упростить детям понимание Сретения, в «Рушничке» посвятили утренник встрече зимы и весны. Правда, несмотря на то, что садик русскоязычный, дети из подготовительных групп 9 и 10 (воспитатели Татьяна Григорьевна Анастасова и Светлана Ивановна Носенко) рассказывали стишки и пели песенки на украинском языке. И в который раз я удивлялась двум вещам:

способности детской памяти заучивать большие отрывки, а также таланту и терпению воспитателей, подготовивших маленьких артистов к выступлению. А какие они хоромы водили, как плясали с варениками! Вы бы видели маленьких ангелов, кружащихся в вальсе под волшебную музыку Евгения Доги! Причем ангелы были в чудесных платьицах и с белоснежными крыльями — совсем как сказочные создания. Детвора успевала следить за почти невидимыми подсказками Оксаны Усатенко — физорга, постановщицы танцев, благодаря чему удалось добиться удивительной синхронности в движениях. А это вместе с прекрасной музыкой и хорошей хореографией произвело неизгладимое впечатление. Кстати, Ксюша, как ласково воспитатели называют Оксану (дети ее просто боготворят), в постановке сыграла роль Зимы, а вот роль Весны досталась Татьяне Владимировне Соловей (это ее старшая группа танцевала на празднике). Что касается музыкального руководителя Людмилы Михайловны Сирик, иногда кажется, ее энергия неисчерпаема. У нее столько творческих задумок! Удивительно, но когда она сочиняет стихи, тут же просчитывает, легко ли будет ребенку читать такой стишок. И если понимает, что нет, переделывает его, придает более мелодичную форму.

ОФОРМЛЕНИЕМ зала всегда занимается методист Ирина Митькина — человек неравнодушный, заводной. Это ее



идея украсить зал к Сретению разноцветными лентами и цветами. Причем цветы были нарисованными, да так красиво, что все понимали: здесь потрудились руки профессионала, а не любителя. И точно, в свое время Ирина Николаевна закончила художественную школу.

СРЕТЕНИЕ в «Рушничке» праздновали впервые. Но, по словам Яны Евмененко, директора Центра дошкольного образования, встреча весны и зимы обязательно станет традиционной, как Святки или Крещение. Главное — традицию заложить.

Ну, а сейчас в садике полным ходом идет подготовка к главному женскому празднику: времени осталось мало, а вот задумок и планов — море.

Надя АХМЕТОВА

ОТ-ДЫ-ХАЙ!

Я ВЫБИРАЮ КРЫМ

Центр молодежного туризма «ИСТОК» предлагает автобусно-пешеходные туры с проживанием в палаточных лагерях «ЛАСПИ», «СИМЕИЗ» «КАРА-ДАГ», «ЧАБАН-КАЛЕ» «ДОЛИНА ВОДОПАДОВ», расположенных в живописных уголках Юго-Западного и Восточного Крыма, недалеко от горных рек и озер.

Продолжительность туров 8-10 дней. Стоимость от 578 до 875 грн.

Обращаем внимание: цены действительны в случае 50% предоплаты до 01.03.2008 г.

В стоимость тура входит:

- проживание в палаточном лагере;
- питание (2-3 разовое);
- транспортное обслуживание по программе тура;
- страховка медицинская и от несчастного случая на время путешествия.

Экскурсионная программа согласовывается перед поездкой.

Заявки на бронирование путевок принимаются по адресу: ул. Омельченко 19, Дом общественных организаций, каб. 107-109. Тел.: 4-03-66, Руслан Пидорич.

Отдел по делам молодежи

ОБЪЯВЛЕНИЯ

Сдам 1-комн. кв. в р-не завода.
Тел.: 278-30-54, звонить после 17.00,
8-099-118-62-75, 8-099-117-36-50.
*** **

Продам болгарскую портативную пищевую машинку «Hebros 1300F» в футляре.
Тел.: 4-69-14, 278-19-61, Валерий Михайлович.
*** **

Продам недорого современный компьютер, монитор и все необходимое.
Тел.: 4-52-61, 278-17-42, Анатолий.
*** **

Продам недорого паркет (70 м²).
Тел.: 4-52-61, 278-17-42, Анатолий.
*** **

Продается дачный участок (6,5 сот) с хозяйственными постройками, в садоводстве «Мотор-6А» в Курьяново. Тел.: 65-61-83.

ВНИМАНИЕ!

Следующий номер газеты выйдет в четверг, 26 февраля.

**Редактор
Валентина ЄЛКІНА**

МОТОР СІЧ

Засновники: ВАТ «Мотор Січ» та профспілковий комітет

Видавець: ВАТ «Мотор Січ», видавництво ВАТ «Мотор Січ»

Свідоцтво про реєстрацію газети № 206, серія 33 від 15.01.97 року

E-mail: motor@motorsich.com

Телефони редакції:
4-35-51, 720-42-27 — редактор,
4-31-02, 4-39-50 — кореспонденти,
4-55-94 — радіогазета.
Адреса редакції:
69068, м. Запоріжжя,
вул. В.І. Омельченка, 19.

Газета виходить двічі на тиждень українською та російською мовами. Друку офсетний.
Комп'ютерний набір та верстка виконані у редакції.

Адреса друкарні:
69068, м. Запоріжжя,
вул. 8 Березня, 15.

Точка зору авторів може не співпадати з точкою зору редакції. Редакція залишає за собою право використовувати на свій розсуд матеріали, що надходять до редакції. Рукописи не рецензуються і не повертаються авторам.

